

オートウェーブの 輝く人

柏沼南店 新車販売担当
曾根 絢也



上半期「新車」販売台数で 社内1位を獲得

お客様の「安全・安心」のために
これからも最高のカーライフを
ご提案させていただきます。



▲人気の車種を実際に乗って比べていただくために展示車を増やしました。

Q 上半期新車販売台数で社内TOPおめでとうございます。曾根さんが常に心がけていることはありますか？

A ありがとうございます。私が常に心がけていることは「お客様にとってのベストは何か?」ということです。丁寧にお客様のご希望をお伺いして、最高のご提案をした結果お客様からご契約をいただけたと考えています。

Q 具体的にどのように新車を提案しているのですか？

A 例えば先日の事例ですと、パンクでご来店されたお客様から、「あと1年くらいしか乗らないから低価格なタイヤが欲しい」というご要望をいただきました。今のお車は距離も走っており、これからもメンテナンス費用が増えてくると思われましたので、「新車に乗り換えられたほうがお得になりますよ」とご提案しました。しっかり計算すると、新車に乗り換えた方が、年間で10万円以上お得になるという点が、お客様にとってベストだと考えたからです。



▲当社で新車購入の方は洗車一生無料に

Q 新車はディーラーで買うものという方も多いと思いますが、その点はいかがですか？

A オートウェーブはおお客様のカーライフをトータルでサポートできる体制を整えています。当社なら国家資格保有整備士が約50名在籍していますので、点検・整備・車検も安心してお任せいただけます。



また、ご購入方法も現金・ローンはもちろん、車にかかるコストを、税金まで含めて月々定額でお支払いいただけるリースプランなど、お客様にとって最適な買い方をご提案させていただきます。

また、宮野本店・佐原店では当社で新車をご購入された方は「洗車一生無料」というサービスもはじめております。

Q SUZUKIのディーラーになったそうですね。

A はい。この夏当社は、SUZUKIのサブディーラーとなり、宮野本店敷地内に、サインポールを設置しました。SUZUKI車に関しては、更にお得にご購入いただけるようになりました。また万が一リコールが発生した際も、当社にて対応できますので、更に安心して乗っていただけます。

もちろんSUZUKI以外のメーカーも当社独自の仕入れルートがあり、オートウェーブで新車をご購入いただくことが絶対お得です。新車をご検討でしたら、まずオートウェーブにご相談ください。必ずお客様にとって最高のカーライフプランをご提案させていただきます。



この夏、**SUZUKI**の
サブディーラーに
なりました。